



[Hjem](#) > [Landdistriktsmidler](#) > [2013](#) > [Fjerkræmiljø- energi- og økonomirådgivn](#) > **Resultater fra Business Check Slagtekyllinger 2012**

Resultater fra Business Check Slagtekyllinger 2012

Resultatet fra det seneste Business Check viser, at der er en stor spredning i de økonomiske nøgletal.

Særligt nøgletalparametre som "fremstillingspris pr. kg solgt kylling", "kr. pr. kg solgt kylling" og "kr. pr. kg foder" viser en betydelig forskel i det opnåede resultat mellem de enkelte producenter.

De 26 bedrifter, der indgår i gennemsnittet, opnår et dækningsbidrag på 391 kr. pr. kvm. Kravet til dækningsbidraget er 389 kr., og dermed opnås et resultat på 2 kr. pr. kvm. De 5 bedrifter med det højeste "årets resultat pr. kvm" har i gennemsnit et overskud på 161 kr. pr. kvm. Det opnås gennem et væsentligt højere dækningsbidrag. De 5 bedste (målt på årets resultat) har et højere krav til dækningsbidrag end gennemsnittet.

Når nøgletallene hos top 5 bliver sammenlignet med gennemsnittet, ses det, at fremstillingsprisen pr. kg solgt kylling først og fremmest er påvirket af foderprisen, hvor enkelte producenter har handlet foder på et godt tidspunkt, og herved opnår lavere stykomkostninger end gennemsnittet. Dertil kommer, at producenterne i "top 5" opnår en højere afregning pr. kg solgt kylling. Forskellen dækker her over, at der er produceret kyllinger med et mindre fradrag, og at enkelte af producenterne har fået nyhus/renoveringstillæg og/eller fået tillæg for at producere en specialproduktion af konventionelle slagtekyllinger.

Spredningen i resultaterne fra analyserne viser, at slagtekyllingeproducenterne kan lære meget af hinanden, og at vi stadig har mulighed for at komme længere i optimeringen af produktionen og herigennem styrke indtjening og konkurrenceevne.

Forfatter: Brian Eskildsen, Videncentret for Landbrug, Fjerkræ

Fjerkræafgiftsfonden



Se 'European Agricultural Fund for Rural Development'